



La compañía quiere incorporar a su estructura todas las actividades de mecánica, mecanizado, calderería, electricidad y electrónica.

MANTENIMIENTO

SG Industrial trabaja en configurar un grupo que triplique sus ventas a 2015

Sumará a otras empresas de mantenimiento para ofertar todos los servicios a la automoción y potenciar su internacionalización

JESÚS GALINDO. Atxondo

La compañía vizcaína SG Industrial, especializada en servicios integrales de mantenimiento industrial para el sector del automóvil, ha puesto en marcha un plan estratégico a cuatro años con el que pretende triplicar sus ingresos, afrontar la internacionalización de sus actividades y sumar otras compañías del sector a su grupo con el fin de consolidar una oferta tecnológicamente más potente y diversificada.

La ejecución de este proyecto se apoya en la idea de situarse ante el cliente como interlocutor único en el mantenimiento, la reparación o el montaje de instalaciones industriales, tanto en el mercado interior como en el exterior, con el dominio dentro del propio grupo de la mecánica, el mecanizado, la calderería, la electricidad, o la electrónica. Un servicio que cada vez demandan más los grupos empresariales.

El despliegue de esta estrategia, para lo que cuentan con el respaldo de la consultora bilbaína Hub, ya ha provocado que sus ventas se hayan duplicado en 2011 respecto a 2010; si bien, el objetivo de negocio para 2015 se ha fijado en triplicar las ventas y superar la cota de

La meta es superar los 50 empleos y los 10 millones en ventas

los 10 millones de euros. En esta línea, SG Industrial ha ampliado sus negociaciones a otras empresas que quieran integrarse en el proyecto y ha abierto una serie de estudios de mercado para determinar los países europeos y americanos en los que sería ren-

table instalarse directamente para atender a las filiales de los grupos automovilísticos a los que da servicio localmente. Precisamente, el plan de negocio contempla que la actividad internacional eleve su peso hasta el 40 por ciento en los próximos años.

La proyección de SG Internacional se reforzará en los próximos meses con la adquisición de herramientas tecnológicas que mejoren las labores de mantenimiento preventivo y correctivo, y con el avance en su objetivo de abrir sucursales en Madrid y Cataluña. Asimismo, a la finalización del plan, el grupo prevé duplicar su plantilla y superar la cota de los 50 trabajadores. Entre los principales clientes de SG se encuentran las automovilísticas Gestamp y CIE Automotive y los constructores de maquinaria Arisa y Aida Europe, así como otros fabricantes internacionales de prensas y tornos verticales.

EÓLICA

Iberdrola concede a GE y Tamoin el mantenimiento de 310 aerogeneradores

Iberdrola ha firmado un acuerdo con el consorcio formado por General Electric y Tamoin Energías Renovables para el mantenimiento de nueve de sus parques eólicos en España durante tres años. Las centrales cuentan con 400 MW y 310 aerogeneradores, todos fabricados por GE. El acuerdo, el mayor en su género firmado por la americana en Europa, se incluye en el plan de Iberdrola para la renovación de este tipo de contratos, que ya tuvo su prólogo en los alcanzados con Gamesa y Tamoin. Precisamente, esta empresa vizcaína se ha consolidado como un proveedor de referencia en mantenimiento para eólica, biomasa y otras tecnologías, según Iberdrola.

AERONÁUTICA

La vizcaína Matrici entra en Hegan para potenciar su diversificación

El cluster Hegan ha ampliado su base empresarial hasta 38 miembros con la entrada de la vizcaína Matrici y de la navarra Orbital Aerospace. La matricera incluye la acción dentro de un plan de diversificación de la actividad tradicional de diseño y construcción de utillaje para automoción. En este caso, apuesta por ofertar un servicio integral en utillaje aeronáutico, desde la ingeniería a la gestión de proyectos, y también abrir otra línea de negocio para suministrar piezas mediante tecnologías como el RTM de conformado de componentes de fibra de carbono. Entre sus trabajos aeronáuticos destacan la fabricación de útiles de formado para el B787 y de preformado para el A350. La pamplonesa Orbital centra su negocio en la aviónica y el diseño y desarrollo de software.

ELEVACIÓN

Orona amplía su presencia en Francia con la compra de Altilift

La cooperativa guipuzcoana Orona, dentro de su plan de crecimiento y diversificación geográfica para limitar los efectos de un mercado nacional decreciente, ha cerrado la compra de la firma AscenseurAltilift, que tiene su sede central en Rennes y centros de trabajo en Nantes y Vannes. Hasta ahora, la firma francesa había sido un cliente fiel de los productos de Orona, para el que había actuado de distribuidor, instalador y conservador, lo que ha facilitado el acuerdo final. La firma cuenta con una nómina de 40 empleados y unas ventas de seis millones de euros.

OWEG

Transport S.A.

Transporte internacional y especiales | A/de Centro - Europa | La mejor relación calidad - precio








OWEG Transport S.A.
 Pol. Ind. ZAISA, oficina 35-38 - 20305 IRUN
 Tel. 943 625 222 Fax. 943 631 105 E-mail trans@oweg.es